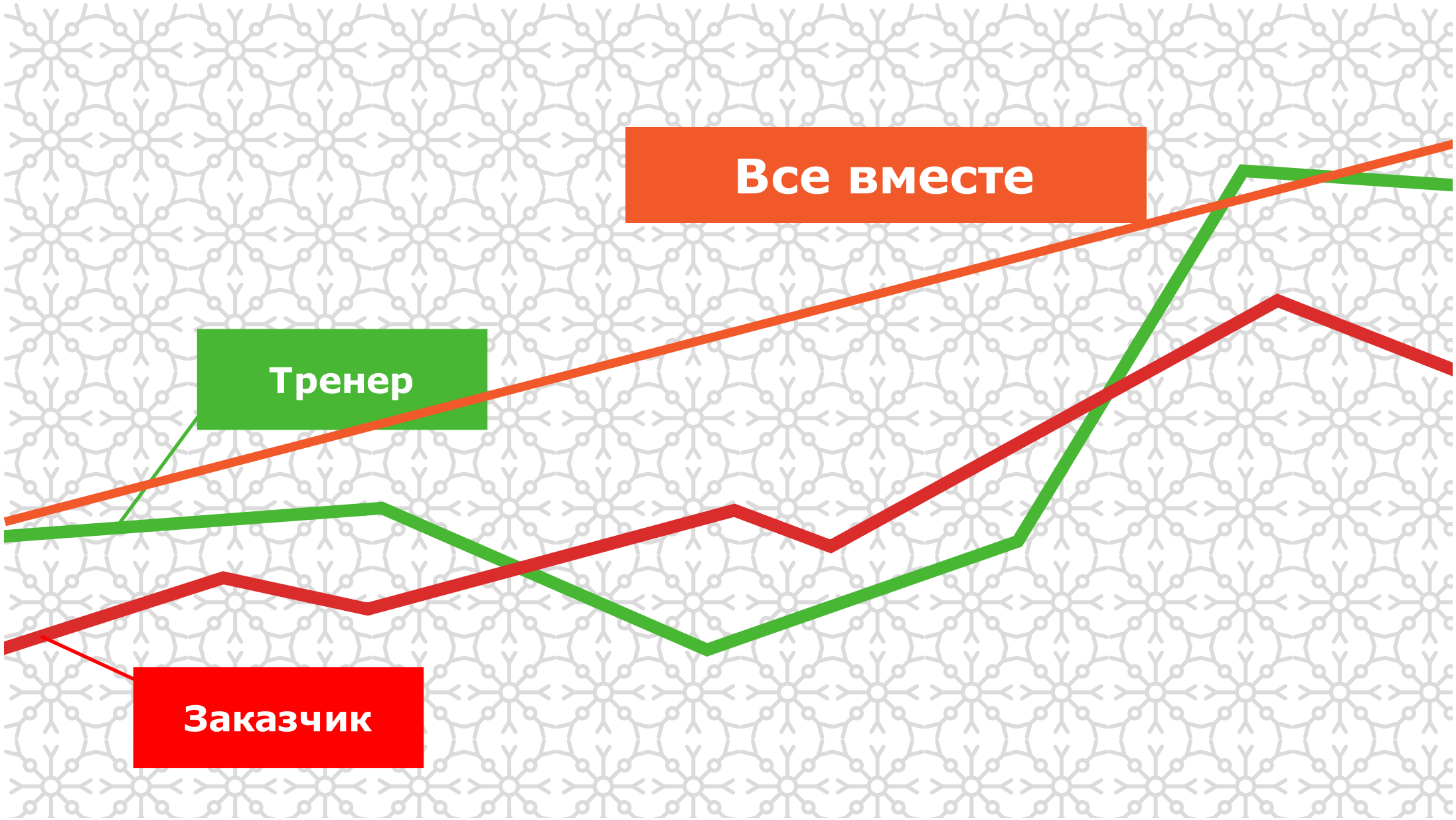
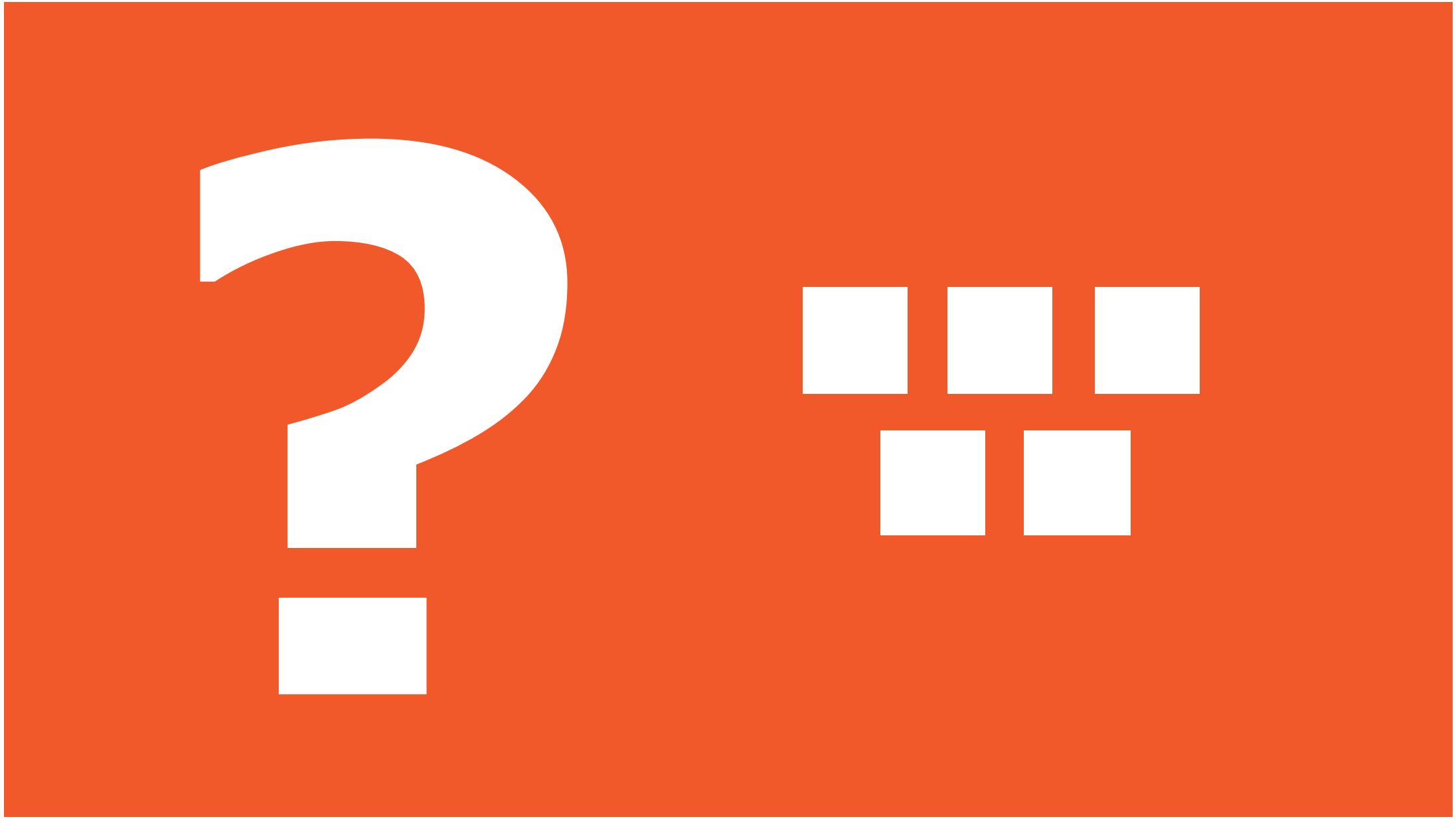
Что ждут сейчас заказчики от тренинга по продажам:

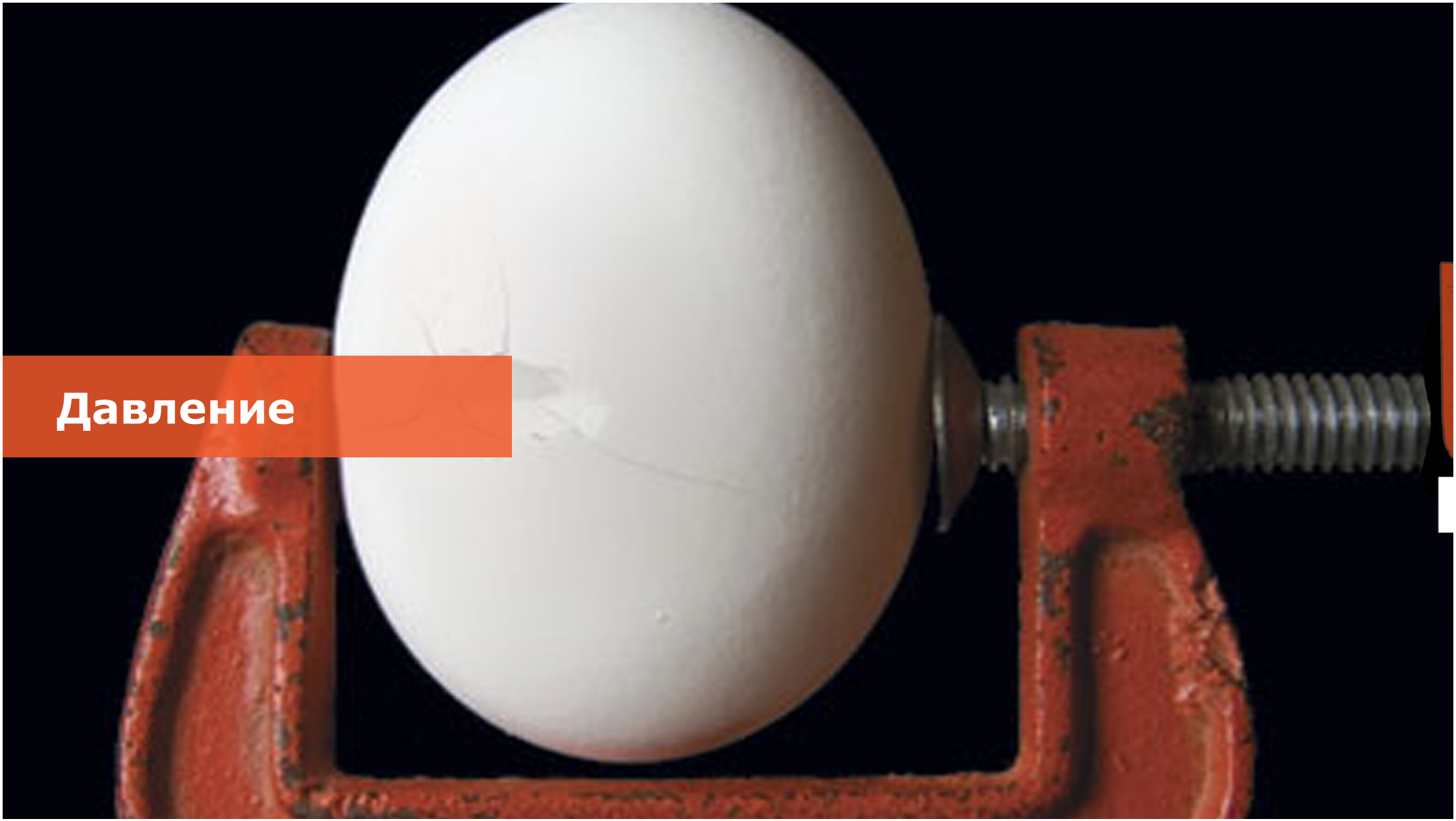
взгляд тренера и заказчика в одном лице

Современные продажи, 4 сентября

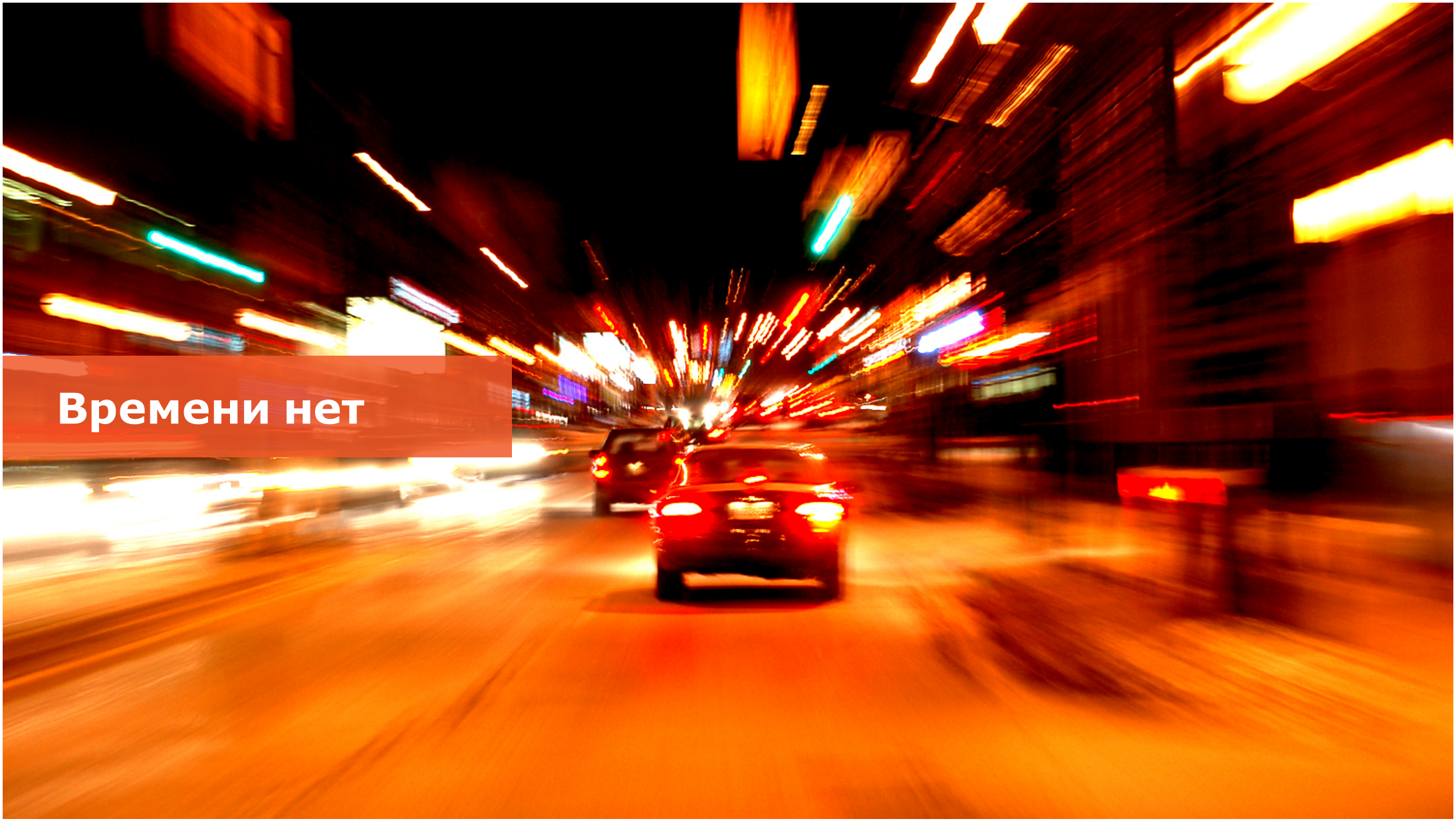

Все вместе
Тренер
Заказчик



В каких условиях сейчас живут заказчики

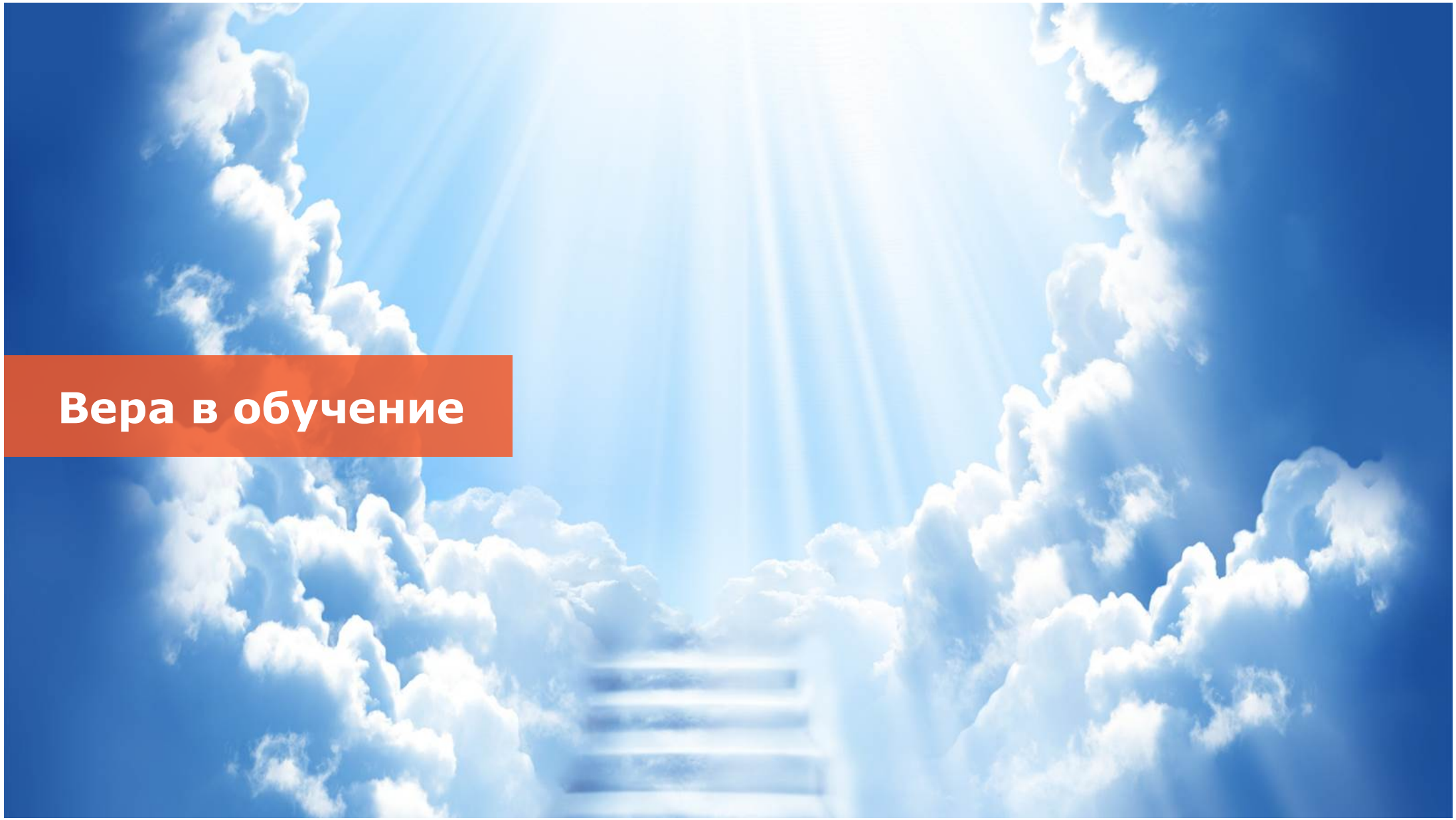


Давление

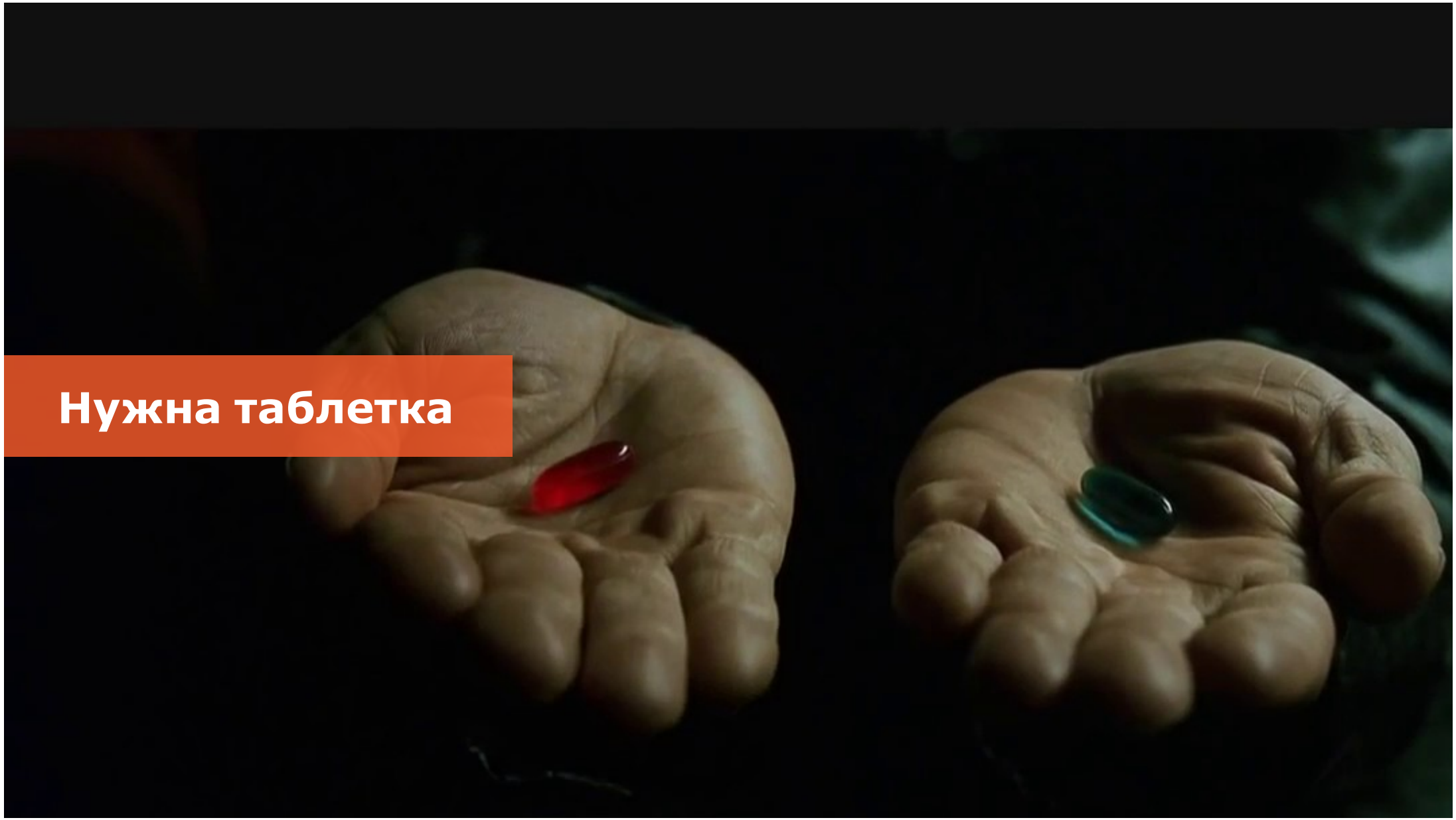

Времени нет

Бюджета нет

Недоверие
к обучению

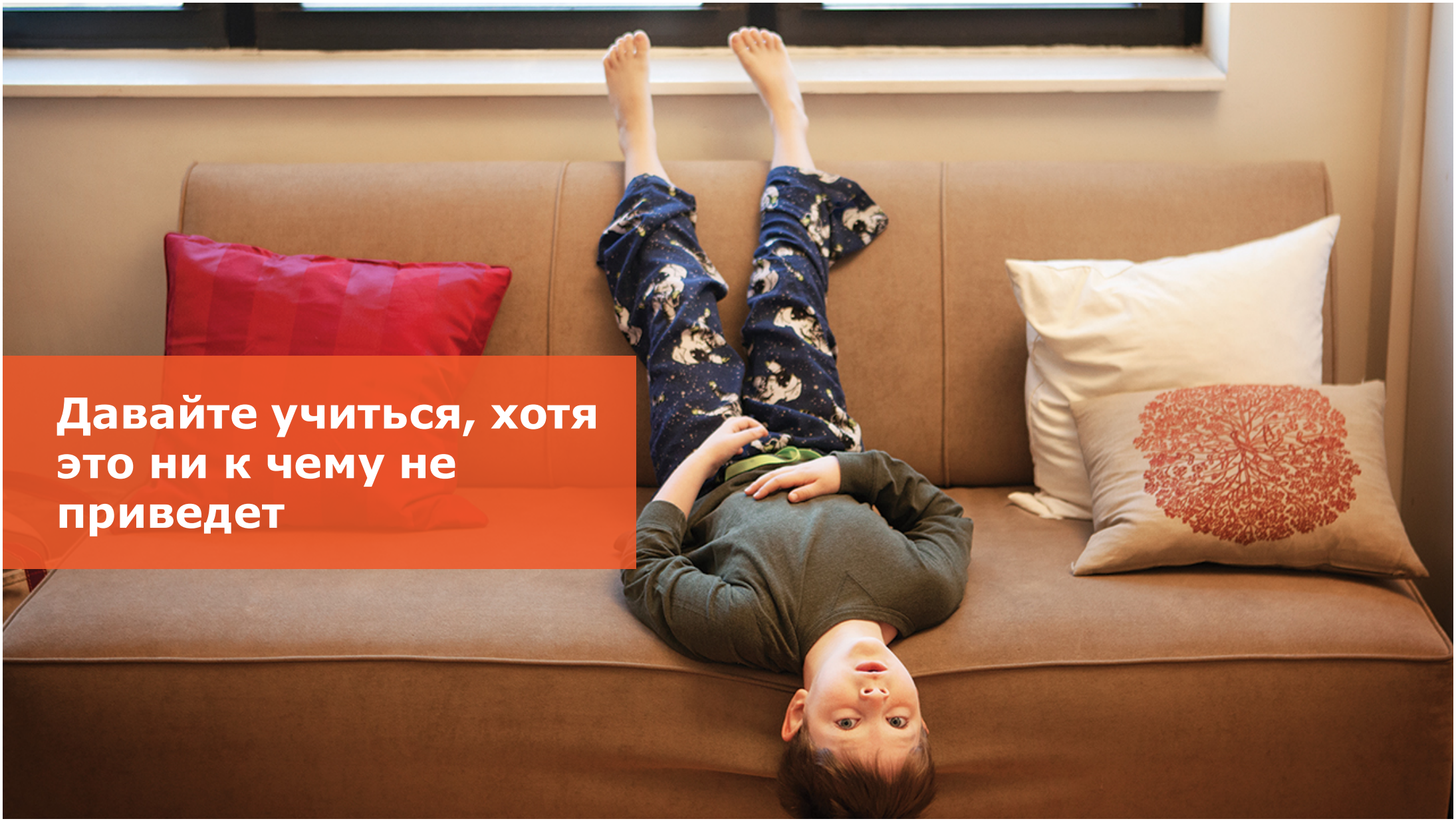

Вера в обучение

Как они это вербализируют


Нужна таблетка

Вчера вчера вчера

Денег нет


Давайте учиться, хотя
это ни к чему не
приведет

A+B

МОЕ МНЕНИЕ

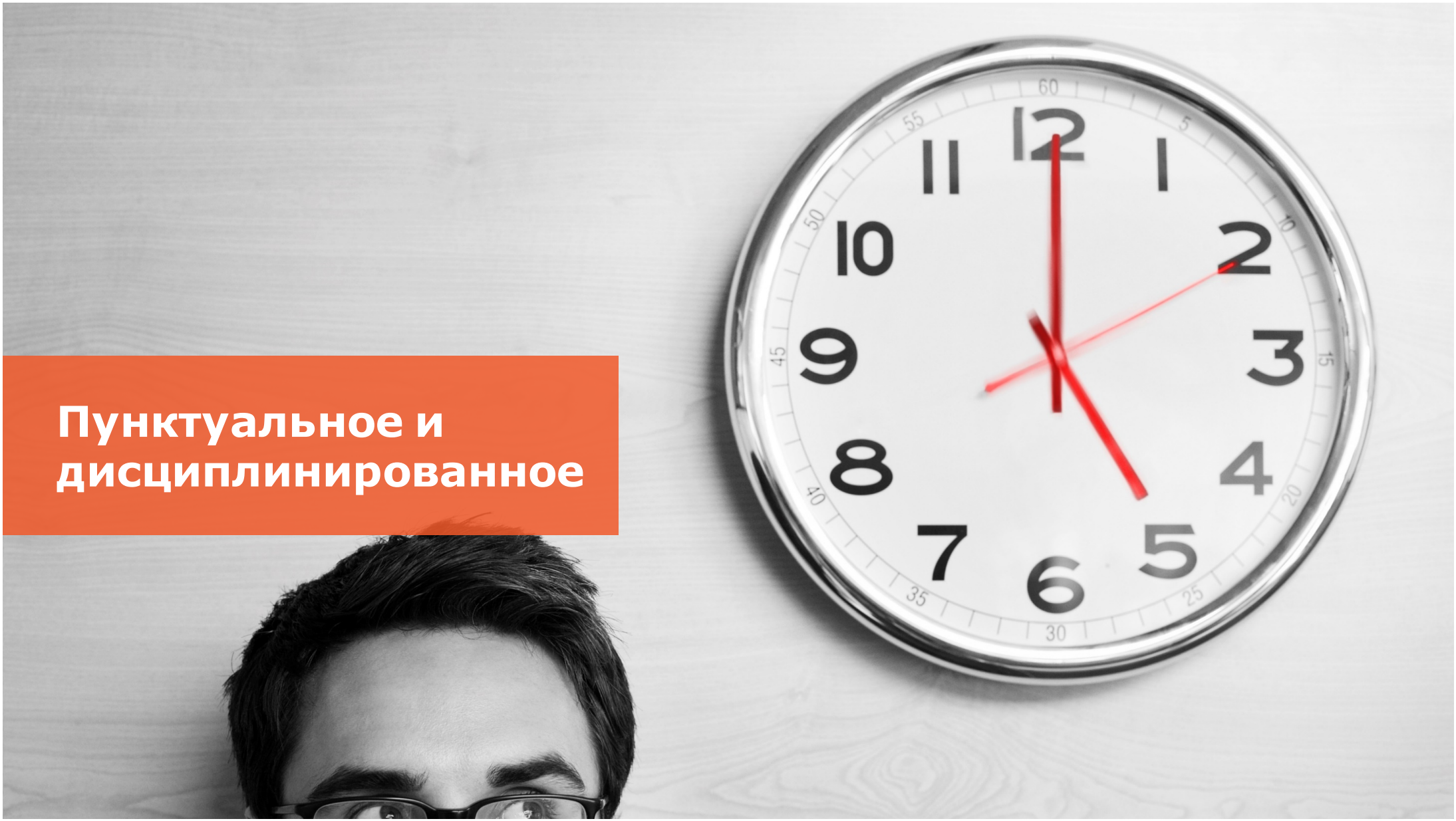
До и После

Короткое
и дробное

Практика,
практика,
практика

По настоящему
кастомизированное

Насыщенное,
но не переполненное


Пунктуальное и
дисциплинированное

Навык и мотивация

Мышцы и голова

Экспертное

БЕЗ ПРОДАЖИ

ТЫ

СПАСИБО

ТРЕНИНГИ И КОНСУЛЬТАЦИИ

Андрей Останин

vk.com/trenerostanin

facebook.com/andreyostanin78

andreyostanin.ru